

เรื่อง การแข่งขัน “High Pro#11 Special Challenge”

เรียน ผู้บริหารฝ่ายขาย ผู้บริหารตัวแทน และ ตัวแทน ทุกท่าน

บริษัท อลิอันซ์ ออยุธยา ประกันชีวิต จำกัด (มหาชน) (“บริษัทฯ”) มีความยินดีประกาศการแข่งขัน โดยมีรายละเอียดดังนี้

**ระยะเวลาการแข่งขัน** 1 พฤศจิกายน 2565 – 31 มีนาคม 2566

**ระยะเวลาอนุมัติ** เป็นไปตามเงื่อนไข ของประกาศนี้ แต่ไม่เกินวันที่ 31 มีนาคม 2566

**ผู้มีสิทธิ์ในการแข่งขัน** ตัวแทนใหม่ (New Code) ที่มีคุณสมบัติตามเงื่อนไขในข้อ 1. โดยต้องมีสัญญาฉบับบริษัทฯ และสัญญาดังกล่าวยังคงมีผลบังคับจนถึงวันที่รับรางวัลเท่านั้น (“ผู้มีสิทธิ์”)

**เงื่อนไข**

1. ตัวแทนใหม่ (New Code) ที่ไม่เคยออกไปอนุญาตเป็นตัวแทนประกันชีวิตกับบริษัทฯ และออกรหัสตัวแทนใหม่กับบริษัทฯ ตั้งแต่เดือน ธันวาคม 2564 – พฤศจิกายน 2565 และมีรายชื่อเข้าร่วมโครงการ High Productive เท่านั้น และ ไม่เคยมีรายชื่อเข้าร่วมแข่งขัน High Productive
2. ทำผลงานได้ตามเป้าหมายที่กำหนด โดยหากผู้มีสิทธิ์ทำผลงานตามเป้าหมายเดือน พฤศจิกายน ไม่ครบถ้วน จะไม่มีสิทธิ์แข่งขันเดือนถัดไป
3. นับผลงานเบี้ยประกันภัยปีแรกรวม จากสัญญาหลัก และ สัญญาเพิ่มเติม ที่ชำระเบี้ยประกันภัยเป็นรายปี เท่านั้น โดยนับจำนวนรายจากกรรมธรรม์ ทั้งนี้ไม่นับแบบประกันภัยกลุ่มทุกกรณี
4. ถือนำส่งใบคำขอเอาประกันภัยที่มีความสมบูรณ์โดยกรอกรายละเอียดพร้อมนำส่งเอกสารประกอบการพิจารณารับประกันภัยอย่างครบถ้วน (Branch Submit Date) ตามเงื่อนไขและข้อกำหนดของฝ่ายพิจารณารับประกันภัยทุกกรณี
5. วันที่ปิดรับ Memo และวันที่ปิดรับใบตอบรับข้อเสนอ ตามประกาศการแข่งขันฉบับนี้ให้เป็นไปตามประกาศที่ COO-UI 001/2565 และเป็นไปตามประกาศของฝ่ายพิจารณารับประกันปี 2566
6. กรณีกรรมธรรม์ที่มีผู้เอาประกันชีวิตคนเดียวกัน เช่น
  - 6.1 กรรมธรรม์มากกว่า 1 ฉบับ โดยแต่ละกรรมธรรม์มีตัวแทนคนเดียวกันหรือคนละคน แต่เป็นกรรมธรรม์แบบประกันภัยเดียวกัน จะนับเฉพาะกรรมธรรม์แรกเท่านั้น โดยยึดจากวันนำส่งใบคำขอเอาประกันชีวิต วันอนุมัติกรรมธรรม์และเลขที่กรรมธรรม์ ตามลำดับ  
หมายเหตุ: 1) แบบอยุธยาชีวิตมั่นคง (A85/X) ทุกประเภท ถือเป็นแบบประกันภัยเดียวกัน  
2) แบบ มาย ดับเบิล พลัส (MDP/X) ทุกประเภท ถือเป็นแบบประกันภัยเดียวกัน
  - 6.2 กรรมธรรม์มากกว่า 1 ฉบับ โดยแต่ละกรรมธรรม์มีตัวแทนคนละคนกัน และเป็นแบบประกันภัยต่างกัน จะนับรวมให้ตัวแทนทุกคน โดยนับในอัตราปกติ
7. กรณีลูกค้ายกเลิกใบคำขอเอาประกันชีวิตหรือกรรมธรรม์ฉบับเดิมที่นำส่ง (Branch submit date) ในระหว่าง วันที่ 1 ตุลาคม 2565 ถึง วันที่ 31 มกราคม 2566 เพื่อซื้อฉบับใหม่ให้ตรงกับข้อกำหนดการนับผลงานของการแข่งขันนี้กรรมธรรม์ฉบับใหม่จะไม่ได้รับการนับรวมผลงานสำหรับการแข่งขันนี้ซึ่งหากเกิดกรณีดังกล่าว บริษัทฯ จะทำการตรวจสอบตัวแทนในค้ำจรรยาบรรณ และจริยธรรมต่อไป
8. วันนำส่งกรรมธรรม์และอนุมัติให้เป็นผลงาน (Status 40) ในแต่ละเดือนตามระยะเวลาแข่งขัน

ผู้ที่เข้าร่วมหลักสูตรอบรม High Productivity Agent Class และ ทำผลงานครบเงื่อนไขจะได้รับรางวัลดังต่อไปนี้  
**เป้าหมายและรางวัลการแข่งขัน**

เดือน	เป้าหมาย	นำส่ง และ อนุมัติ		รางวัล
		นำส่ง	อนุมัติ	
พฤศจิกายน 2565	1 ราย <u>และ</u> PC รวมสะสม 10,000	1 – 30 พ.ย. 65	1 – 30 พ.ย. 65	1,000 บาท
ธันวาคม 2565	2 ราย <u>และ</u> PC รวมสะสม 20,000	1 พ.ย. – 31 ธ.ค. 65	1 – 31 ธ.ค. 65	2,000 บาท
มกราคม 2566	2 ราย <u>และ</u> PC รวมสะสม 20,000	1 พ.ย. 65 – 31 ม.ค. 66	1 - 31 ม.ค. 66	3,000 บาท
กุมภาพันธ์ – มีนาคม 2566	5 ราย <u>และ</u> PC รวมสะสม 50,000	1 พ.ย. 65 – 31 มี.ค. 66	1 ก.พ. - 31 มี.ค. 66	4,000 บาท
Active Bonus	มีจำนวนรายรวมสะสม 10 ราย (ขั้นต่ำ 1 ราย ต่อเดือน 5 เดือน ต่อเนื่อง) <u>และ</u> มี PC รวมสะสม 100,000			<u>รับเพิ่ม</u> 5,000 บาท

**หมายเหตุ**

1. บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์การรับรางวัล 1 ท่านต่อ 1 สิทธิ์ และรางวัลไม่สามารถโอนสิทธิ์ให้ผู้อื่นได้
2. ขึ้นตอนและข้อจำกัดการสอบใบอนุญาตตัวแทน การออกใบอนุญาตตัวแทน และการออกรหัสตัวแทน ให้ถือตามระเบียบของสำนักงานคณะกรรมการกำกับและส่งเสริมการประกอบธุรกิจประกันภัย (คปภ.) และ/หรือ สมาคมประกันชีวิตไทย
3. รางวัลรวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว (หากมี) และจะถูกหักภาษี ณ ที่จ่ายจากรายได้ของแต่ละท่านตามกฎหมายและเงื่อนไขที่กรมสรรพากรกำหนด
4. บริษัทฯ มีสิทธิ์จะยกเลิกรางวัล ในกรณีที่มีการยกเลิกกรมธรรม์ประกันภัยไม่ว่าด้วยเหตุผลใดๆ ก็ตาม อันเป็นเหตุให้บริษัทฯ ต้องคืนเบี้ยประกันภัยให้แก่ผู้เอาประกันภัย และ/หรือ ไม่เป็นไปตามเงื่อนไขการแข่งขัน
5. ผู้มีสิทธิ์ได้รับรางวัลต้องมีสัญญาแต่งตั้งผู้บริหารฝ่ายขายและ/หรือผู้บริหารตัวแทน และ/หรือ ตัวแทนกับบริษัทฯ โดยสัญญาดังกล่าวยังมีผลบังคับ ณ วันที่รับรางวัลเท่านั้น
6. สิทธิ์ในการรับรางวัล จะมีผลสมบูรณ์ก็ต่อเมื่อบริษัทฯ ได้ทำการตรวจสอบและเห็นชอบกับผลงานตามเงื่อนไขที่ระบุไว้ในประกาศฉบับนี้
7. การเสนอขายแบบประกันภัย ให้ถือตามกฎระเบียบ ข้อบังคับ หรือคำสั่งของบริษัทฯ ทั้งก่อนและหลังประกาศการแข่งขัน รวมถึงหลักการ ข้อควรปฏิบัติตามความเหมาะสม จรรยาบรรณ และจริยธรรม โดยบริษัทฯ สงวนสิทธิ์ไม่พิจารณานับเป็นผลงาน และ/หรือ พิจารณาลงโทษทางวินัย หากตรวจพบการเสนอขายฯ หรือความประพฤติที่ไม่เป็นไปตามหลักการดังกล่าว
8. บริษัทฯ ขอสงวนสิทธิ์แต่เพียงผู้เดียวในการยกเลิก แก้ไข ปรับปรุง เปลี่ยนแปลงข้อกำหนด เงื่อนไข กฎเกณฑ์ และประกาศต่างๆ ของบริษัทฯ ในเวลาใดๆ ตามแต่ที่บริษัทฯ จะเห็นสมควร

9. บริษัทฯ สงวนสิทธิ์ไม่พิจารณาคำร้องขออนุโลมใด ๆ ทั้งสิ้น
10. กรณีมีข้อโต้แย้งใดๆ ให้ถือคำตัดสินของบริษัทฯ เป็นที่สิ้นสุด

ขอแสดงความนับถือ



(วิรงค์ พัฒนกำจร)

รองกรรมการผู้จัดการใหญ่ สายงานบริหารตัวแทน

ถ้าเนาเรียน: Regional CAO, Regional Head, Area Head

คุณเศรษฐกร ผดุงศักดิ์วงศ์    คุณวัชรวิ สุขเอียง    คุณประกอบ ชินะนาวิน  
คุณอายุวัฒน์ กอบหิรัญ    เซอร์วิตเซ็นเตอร์และสำนักงานตัวแทน